

O dotacjach przedsiębiorco... ucz się sam!

O dotacjach unijnych dla przedsiębiorców napisano już bardzo wiele – zarówno o programach zarządzanych bezpośrednio przez Komisję Europejską, jak i z pośrednictwem Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości (dotacje na szkolenia, inwestycje, wzrost konkurencyjności). W wielu miejscach można znaleźć rodzaje dotacji, miejsca, gdzie należy je złożyć (RIFy), punkty konsultacyjne, w których można znaleźć pomoc przy wypełnianiu wniosku.

Jednak często sama pomoc nie wystarczy (szczególnie, gdy jest tak wydajna jak w jednym z punktów w Krakowie, gdzie na konkretne pytanie usłyszałam „wszystko jest w „Wytycznych dla Wnioskodawców”), a usługi wyspecjalizowanych firm są drogie. Dla przedsiębiorców, którzy sami chcą wypełnić wniosek, PARP udostępnił na swoich stronach internetowych różne ułatwienia.

Jednym z nich są darmowe (wymagają tylko podania jakiegokolwiek aktywnego adresu e-mail) e-learningowe szkolenia. Postanowiłam przejść jedno z nich („Fundusze strukturalne dla przedsiębiorstw”) i napisać krótko o tym.

Samo szkolenie jest dobrze pomyślane, choć niestety, za długie. Osoby, które zechcą je przejść tylko dla ułatwienia sobie pracy z wnioskiem projektowym, a mają podstawową wiedzę na temat Unii i programów pomocowych, mogą spokojnie pominąć dwie pierwsze lekcje, a przede wszystkim skupić się na lekcji piątej – „Zasady budowy dobrego projektu i przeniesienie go na wniosek aplikacyjny”. Znaleźć tam można 3 użyteczne narzędzia – drzewo problemów, drzewo celów i matrycę projektu. Pierwsze dwa narzędzia, powiązane ściśle ze sobą (drzewo celów powstaje przez przeobrażenie drzewa problemów) są opisane bardzo dobrze – trochę słabiej jest z ostatnim narzędziem – matrycą projektu, która jeszcze niedawno była obowiązkowym załącznikiem wniosków projektowych.

To narzędzie najlepiej pokazuje logikę projektu (lub ew. jej brak), identyfikuje łatwo czynniki wpływające na realizację projektu; pozwala również na pokazanie całego projektu na jednej, góra dwóch stronach. W szkoleniu sam proces jest opisany dość dobrze, brakuje jednak kilku przykładów różnych matryc - pokazana jest jedna (fragment jest widoczny na rysunku), ale dla wielu osób może to być mało (szczególnie, że matryca w przypadku firm produkcyjnych sprawia często mniejsze problemy niż w firmach usługowych).

Uczestnikom szkolenia udostępnione są testy (wstępny, końcowy, oraz po każdej lekcji) i forum do kontaktów – szkoda jednak, że brakuje wypowiedzi autorów, czy też osób będących ekspertami w danej dziedzinie.

Obok szkoleń, przyszedł (i obecnym) Wnioskodawcom, udostępniono na stronie jeszcze dwa przydatne narzędzia. Pierwsze z nich to kwalifikator MŚP, pozwalający, krok po kroku, sprawdzić czy należymy do grupy mogącej otrzymać dotacje z programów strukturalnych. Jest to dokładny i bardzo przydatny instrument, szczególnie w przypadku przedsiębiorstw powiązanych w różny sposób z innymi. Drugim narzędziem jest kwalifikator wniosków, który ma ułatwiać przedsiębiorcom przygotowanie wniosku projektu inwestycyjnego do Działania 2.3. - Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw (SPO WKP) „Wzrost konkurencyjności małych i średnich przedsiębiorstw poprzez inwestycje”. Dzięki pytaniom, które zawiera, pozwala sprawdzić zgodność (bądź jej brak) wniosku z zasadami Działania 2.3 w przedstawianym do dofinansowania projekcie.

Anna Watza (opublikowane)